

小売店スキンケア導入ニーズ分析レポート AI エージェント 「Metareal スキンケアアプリディクト(Metareal SK)」 プレミアムプラン 12/9 提供開始

～オンラインの声を AI で一括解析！導入ニーズを即時に把握して、最適タイミングで提案しよう！～

メタリアル・グループの株式会社ロゼッタ（代表取締役：五石 順一）は、小売店スキンケア導入ニーズ分析レポート AI エージェント「Metareal スキンケアアプリディクト」（以下、Metareal SK）のプレミアムプラン（月額 5 万円（税込）、1 日 20 回・月 200 回利用可能）を 2025 年 12 月 9 日（火）より提供開始しました。

Metareal SK は、SNS・レビュー・EC 口コミを AI がリアルタイムで解析し、小売チェーンや個店ごとのスキンケア製品導入意欲をスコア化するレポート AI エージェントです。在庫状況や販促カレンダーと突合し、SKU（商品単位）ごとの推奨提案を自動で営業資料化。店舗別に「誰に・どの商品を・いつ」提案すべきかを即時に可視化します。

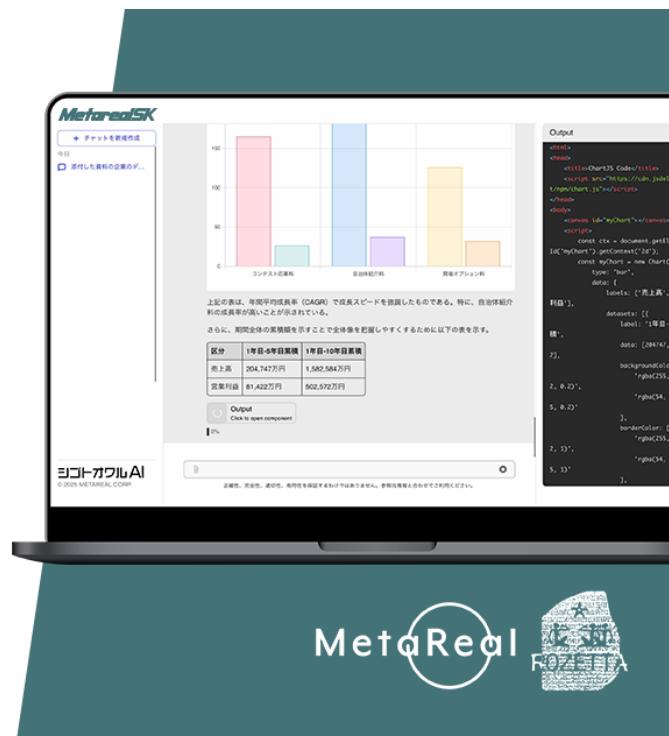


スキンケア商品の営業を即座に成功へ！

Metareal SK

AI導入6000社実績のメタリアルが作った、シゴトオワルAIシリーズ

オンラインの声をAIで一括解析！
導入ニーズを即時に把握して、最適タイミングで提案しよう！



AI が導く新時代をご体感ください。

お問い合わせ先：pr@rozetta.jp

Metareal SK サービスページ：<https://metarealsk.cmplt.ai>

■ 本件に対するお問い合わせ

株式会社メタリアル 広報担当：松本

〒101-0051 東京都千代田区神田神保町 3 丁目 7 番 1 号

Email: pr@metareal.jp <https://www.metareal.jp/contact/>



■開発背景

スキンケア市場では、商品の入れ替えや棚取り競争が激化しています。営業現場では POS データや担当者の経験に頼った提案が中心で、消費者トレンドの変化に追いつけず、競合に先行されるケースが多発していました。レビューや SNS 投稿から読み取れる「導入の兆し」をリアルタイムに捉え、確度の高い商談を生み出す仕組みが求められていました。

■Metareal SK の特徴

Metareal SK の主な特徴は以下の 4 点です。

- SNS・レビュー・口コミを統合解析し、店舗単位で導入意欲をスコアリング
- 在庫・販促カレンダーとの自動突合により、SKU 別の推奨提案を生成
- 店舗ごとの導入スコア、想定棚割、販促案をワンクリックで資料化
- 担当テリトリーの優先訪問リストを自動出力し、営業活動の効率を最大化

本サービスは、スキンケア製品を扱うメーカー・卸売企業の営業担当者、カテゴリー担当 MD（マーチャンダイザー）で競合に先行したい企業での利活用を想定しています。

■ 本件に対するお問い合わせ

株式会社メタリアル 広報担当: 松本

〒101-0051 東京都千代田区神田神保町 3 丁目 7 番 1 号

Email: pr@metareal.jp <https://www.metareal.jp/contact/>



■業種特化の AI コンサルティングをさらに強化！Metareal AI による生成 AI シリーズを展開

当社は、「Metareal DD」を第一弾として、金融業界に限らず、さまざまな業種に特化した生成 AI 「シゴトオワル AI」シリーズ (<https://www.metareal.jp/department/shigotoowaruai/>) の開発と提供をこれから連続して行ってまいります。この生成 AI シリーズにより各業種・各業界それぞれの現場の「困りごと」のより手軽な解決を支援させていただきます。また、当社の AI コンサルティングと組み合わせていただくことで、より早く、より確実な AI 導入の成功とその効果が期待できます。

当社の AI コンサルティングの最大の特徴は、"圧倒的な速さ" で「現場で使える・使いたくなる AI」を提供することです。AI 技術の進化がどれほど進んでも、最も重要なのは導入企業が現場でどのように活用し、価値を生み出せるかにあります。しかし、現場は基本的に「現状維持」が最も優先されるため、新しい技術の導入には慎重になります。そこで、当社は「正解を提示する」のではなく、「いかにして高速に試行錯誤を回し、現場に適応させるか」に重点を置いたコンサルティングを提供しています。

特に、大手メディアなど AI 導入が困難とされていた業界においても、当社は他に類を見ないスピードで導入から実運用までを実現してきました。その成功の鍵は、現場での試行錯誤の回数と速度の圧倒的な多さにあります。

当社の AI 導入コンサルティングは、開発を含めた「高速な試行錯誤」によって、現場の壁を突破することにフォーカスしています。

Metareal AI のコンサルティングの特徴 (<https://www.metareal.jp/metareal-ai-experience/>)**1.汎用性よりも専門性に特化**

これまでに 6,000 社・2,000 分野以上 の企業と関わってきた実績を活かし、業界 No.1 の産業特化ノウハウを提供。各業種の専門業務にすぐに適用できる AI システムの開発を得意としています。

2.複数の LLM を協調させる「Metareal Agents」

単体の AI モデルでは対応しきれない現場のニーズに応えるため、多数の既存モデルの特徴を協調させる当社独自の「AI オーケストレーション」技術を活用。複数の LLM (大規模言語モデル) の特性を組み合わせることで、高精度かつ最適な出力を実現します。

3.グローバルな知見を活かした AI 開発

CTO 米倉・CSO 三好が北米・東南アジアなどの現場で目の当たりにしているグローバルな生成 AI の知見を必要に応じて活用することで、海外の成功要素を取り込んだ開発を行います。

当社の AI コンサルティングは、ただ技術を提供するのではなく、「現場で本当に使われる AI」を最速で実現することを目的としています。AI 導入をお考えの企業様は、ぜひご相談ください。

当社のコンサルティングサービスや CTO 米倉への登壇・執筆依頼などのお問い合わせ先：

pr@rozetta.jp

また、7月7日（月）より、プレジデントオンラインにて CTO 米倉のインタビューを掲載したタイアップ広告を掲出いたしました。ぜひご覧ください。

広告 URL : <https://president.jp/articles/-/97438>

■ 本件に対するお問い合わせ

株式会社メタリアル 広報担当:松本

〒101-0051 東京都千代田区神田神保町 3 丁目 7 番 1 号

Email: pr@metareal.jp <https://www.metareal.jp/contact/>



■メタリアル・グループについて

「世界中の人々を場所・時間・言語の制約から解放する」を企業ミッションとし、翻訳市場において国内市場シェアNo.1※に位置している。（※出典：ITR「ITR Market View：対話型AI・機械学習プラットフォーム市場2024」翻訳市場：ベンダー別売上金額シェア（2024年度予測））

法務・医薬・金融・化学・IT・機械・電気電子など、2,000分野に対応。顧客ごとの課題解決・未来創造を目的とした完全カスタマイズAI開発サービスを提供している。

AI開発実績：翻訳AI、四季報AI、広報AI、製薬会社向けAI、ゲームローカライズAI等

社名： 株式会社メタリアル

URL： <https://www.metareal.jp/>

所在地： 東京都千代田区神田神保町 3-7-1 ニューアルカビル

代表者： 代表取締役 五石 順一

設立： 2004年2月

事業内容： 業種特化の専門文書AIの企画・開発・運営

お問合せ先：pr@metareal.jp

■株式会社ロゼッタについて

国内最大のAI翻訳リーディングカンパニーとして培った6,000社以上の顧客基盤と技術力を基に、製薬・製造・法務・特許・金融等の各業界に特化した専門文書作成に貢献するAIサービスを提供している。

主力サービス：専門用語に強い高精度AI翻訳「T-400」

（特徴）

1. 生成AI×専門翻訳を実現。常に進化する翻訳プラットフォーム
2. 精度95%を誇る超高精度の自動翻訳
3. 専門2,000分野・100言語をカバー
4. 国内サーバーによる最高水準のセキュリティ
5. スキャン画像PDFも丸ごと翻訳
6. 個社の社内用語を自動で翻訳結果に反映

その他に、製薬業向け生成AIソリューション「ラクヤクAI」、議事録&翻訳AIツール「オンヤク」などのサービスを提供。

社名： 株式会社ロゼッタ

URL： <https://www.rozetta.jp/>

代表者： 代表取締役 五石 順一

事業内容： AI翻訳および専門文書AIの開発・運営

■本件に対するお問い合わせ

株式会社メタリアル 広報担当：松本

〒101-0051 東京都千代田区神田神保町3丁目7番1号

Email：pr@metareal.jp <https://www.metareal.jp/contact/>

